

# לקחים מיישום IFRS 17 מיישום בעולם

ערב העיון השנתי התשיעי לענף הביטוח ובתי ההשקעות – אונ' ת"א

> אילנית אדסמן-נבון, יבגני אוסטרובסקי אפריל 2024

המידע המוצג כאן הינו בעל אופי כללי ואינו מיועד לענות על הנסיבות הייחודיות של כל יחיד או ישות. אף על פי שאנו משתדלים לספק מידע מדויק וזמין, אין באפשרותנו להבטיח את דיוקו של המידע ביום בו הוא מתקבל וכן כי המידע ימשיך להיות מדויק גם בעתיד. אין לפעול לפי המידע המוצג ללא ייעוץ מקצועי מתאים לאחר בדיקה מקיפה ויסודית של המצב הספציפי.

KPMG International והישויות המסונפות אליה אינם מספקים שירותים ללקוחות. לאף פירמה חברה אין סמכות לחייב או לקשור את KPMG International, כל ישות הקשורה אליה או פירמה אחרת החברה ברשת, מול צדדים שלישיים, ול- KPMG International או כל ישות קשורה אליה אין סמכות לחייב או לקשור כל פירמה החברה ברשת מול צדדים שלישיים.

© KPMG סומך חייקין, שותפות רשומה בישראל ופירמה חברה בארגון הגלובלי של KPMG המורכב מפירמות חברות עצמאיות המסונפות ל- KPMG נסצא G International Limited, חברה אנגלית פרטית מוגבלת באחריות. כל הזכויות שמורות.

השם והלוגו של KPMG הינם סימנים מסחריים אשר השימוש בהם נעשה תחת רישיון של הפירמות החברות העצמאיות בארגון KPMG העולמי.



# **IFRS17 Building Blocks**

#### 1. IFRS17 Building Blocks

#### 2. CSM : New KPI's

#### 3. Israel vs. World

- Transition Approaches
- Discount Rate
- Bow Wave
- Risk Adjustment
- OCI option





# IFRS 17 Building Blocks

# **IFRS17 Building Blocks**



#### >> Estimates of future cash flows

Contract boundary
Cash inflows / outflows

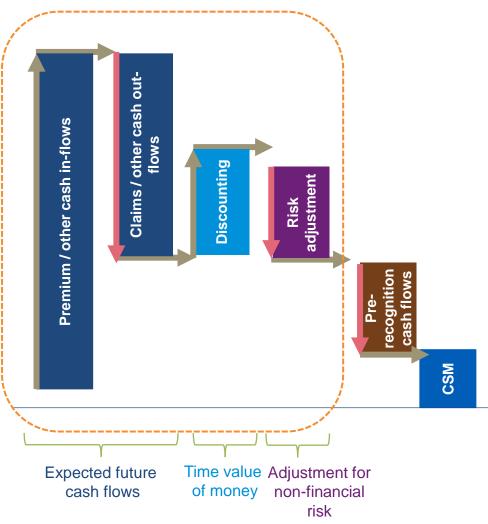
>> Discount rates

» Risk adjustment for non-financial risk

#### >> Contractual service margin (CSM)



# **IFRS17 Building Blocks**



- Expected future cash flows best estimate assumptions
  - Could be net inflows or outflows
  - Time value of expected cash flows calculated at current discount rates
  - Could be positive or negative depending on the cash flow pattern
- CSM on initial recognition reflects the expected profit for the group

Measure is adjusted for Insurance Acquisition Cash Flows

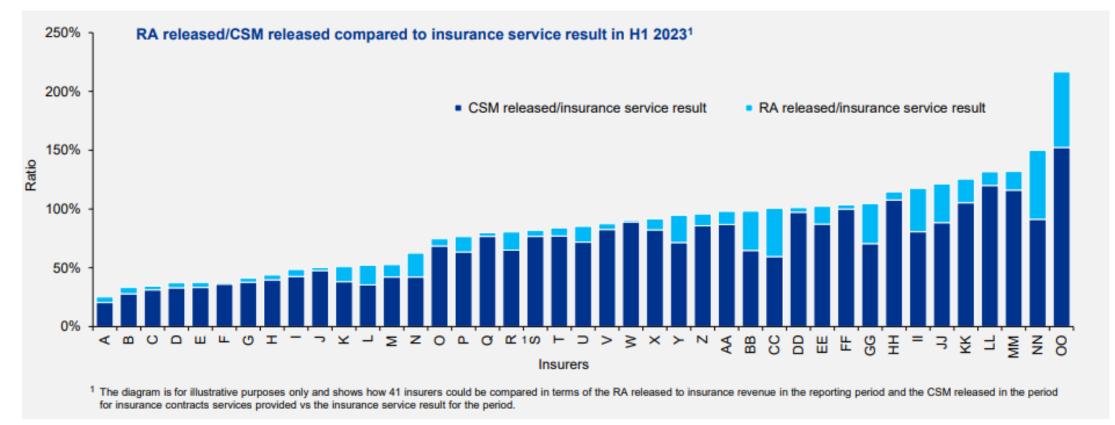
 If contracts are onerous no CSM is recognised (expected loss recognised immediately)



# CSM: New KPI's

#### 2. CSM : New KPI's

### Profitability analysis - RA + CSM release as a % of insurance service result

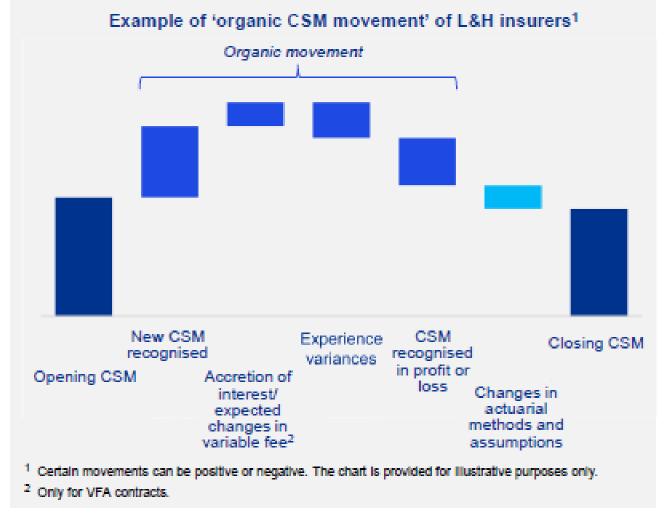


Insurers' Half Year Reporting Under IFRS 17, KPMG, September 2023

[...PAA ,expr. adjustments] מעניין גם להבין ממה מורכב הפער...



## **'Organic' CSM movement**

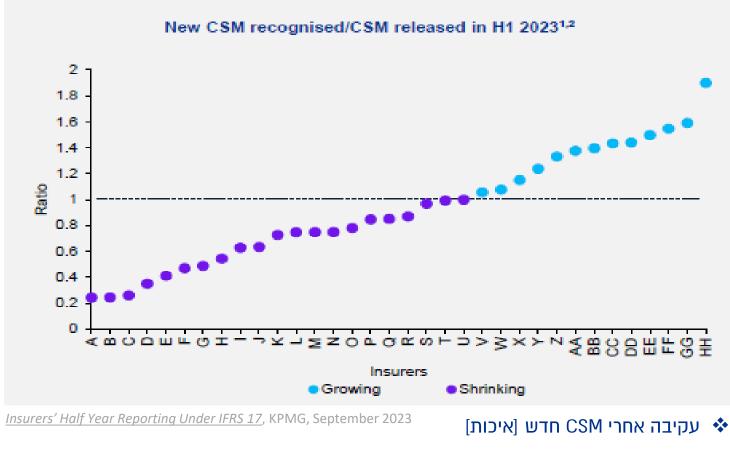


Insurers' Half Year Reporting Under IFRS 17, KPMG, September 2023

KPMG

#### 2. CSM : New KPI's

## Sustainability - New CSM as % of CSM Release



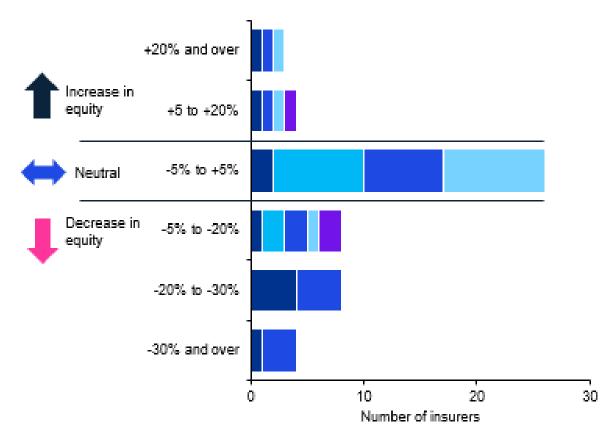
עסקים הפסדיים 🚸



# **3. Israel vs. World**

### **Transition**

# Impact on equity as at 1 Jan 2022 as disclosed in the FY23 accounts<sup>2</sup>

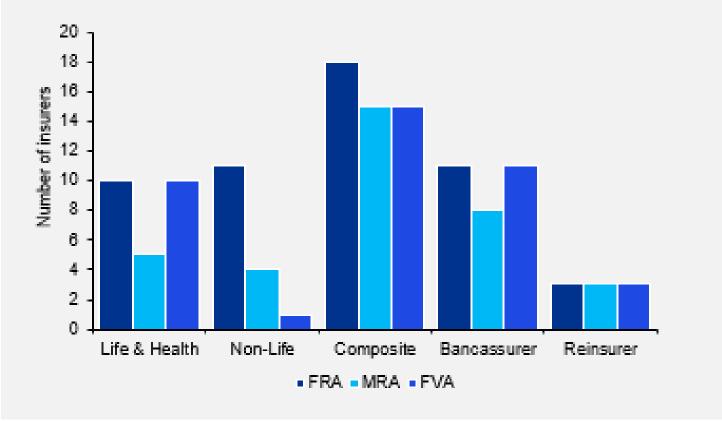


Insurers' First Annual Reporting Under IFRS 17, KPMG April 2024



### **Transition**

### Transition approaches by line of business<sup>1</sup>



Insurers' First Annual Reporting Under IFRS 17, KPMG April 2024



### **Discount Rate**

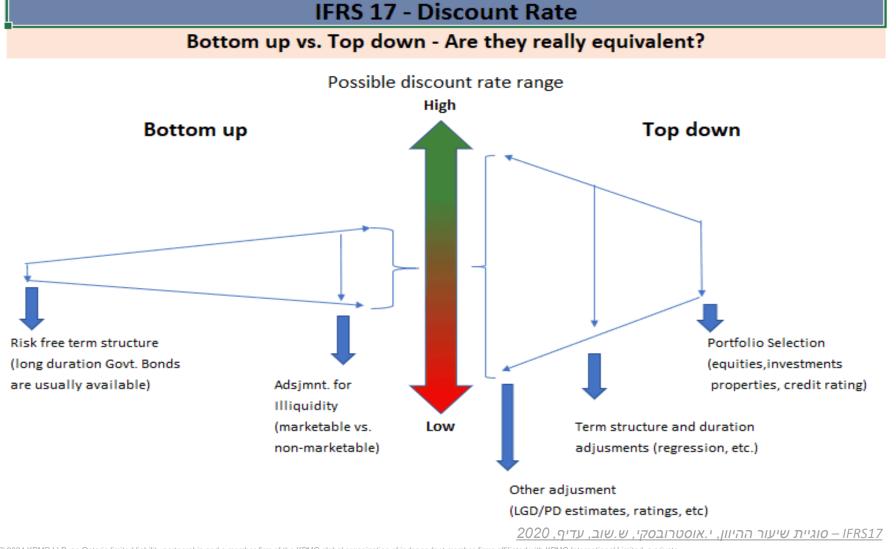
#### <u>משמעויות של שיעור היוון גבוה יותר ב-GMM:</u>

- מעסק חדש [אינדיקציה חיובית, כיוון שהמחשבה CSM (אינדיקציה חיובית, כיוון שהמחשבה שמשקיעים 'יתעלמו' מעלות הזמן] פחות סיכוי לחוזים מכבידים
  - שיפטינג 💠
  - רווח משירותי ביטוח 🛛 🕓
  - רווח מימון מביטוח והשקעות 📀
  - השקעות
  - דפוס שחרור הרווח תלוי במבנה תזרים, ובשאלת היוון יחידות הכיסוי 💠
    - CSM- במעבר עשוי להשפיע על ההון וה



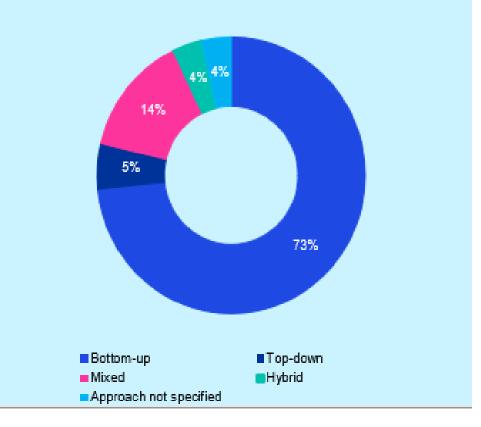
KPMG

### **Discount Rate**



### **Discount Rate**

#### **Discount rate methodology**

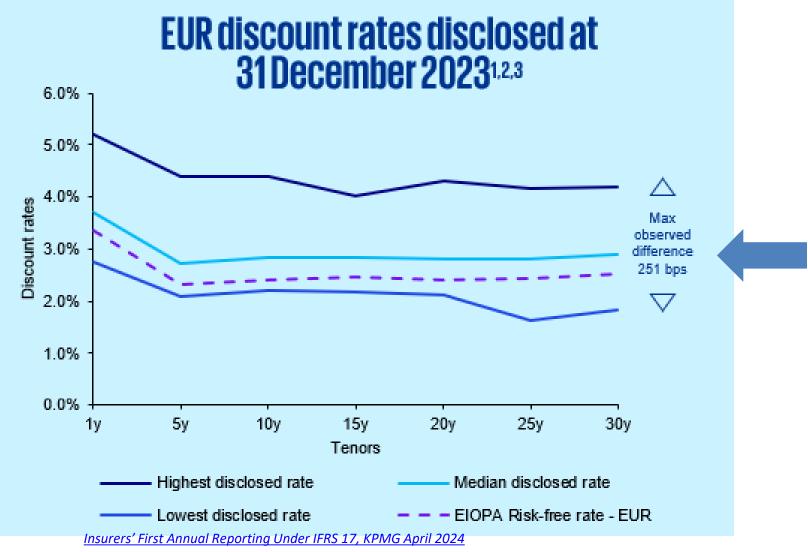


Insurers' First Annual Reporting Under IFRS 17, KPMG April 2024



#### 3. Israel vs. World

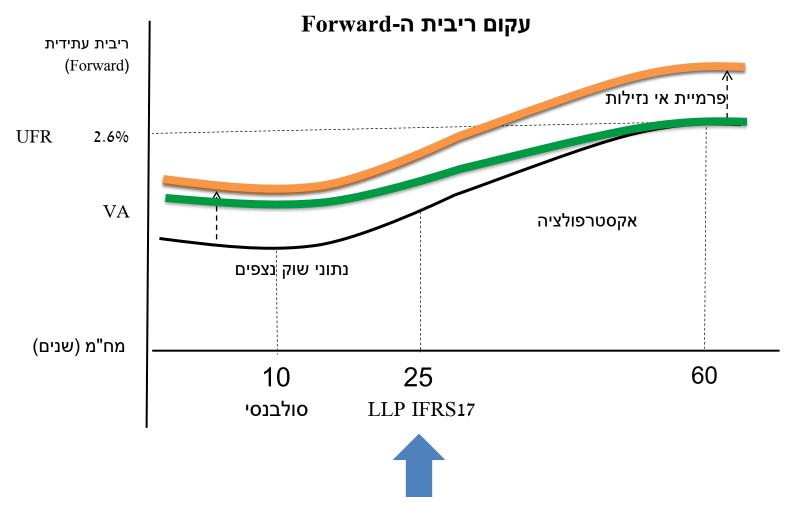
### **Discount Rate**







### **Discount Rate**





### **Discount Rate**

#### <u>בישראל – צפויה הרבה יותר אחידות</u>

- במח״מ בינוני-ארוך בגלל LLP במח״מ בינוני-ארוך בגלל Matching בעיית 🍫
  - VA הבדל באופן החיבור של פרמיית אי-נזילות לעומת 🔸
  - אי הנזילות תלויה בשוק החוב (תל-בונד 60) וקשה לגידור 💠
    - פתרונות? 💠



#### **IFRS 17-1 דחייה בדפוס שחרור הרווח ב**-17





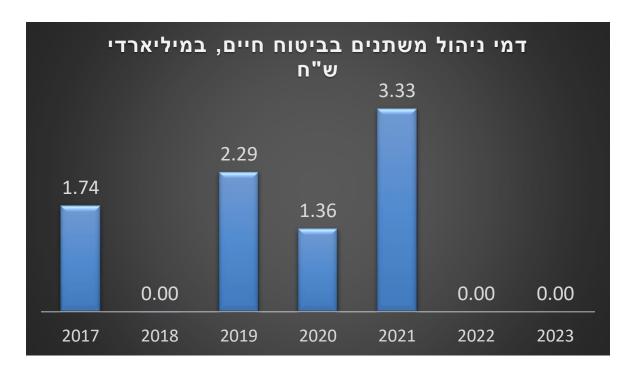
#### <u> VFA - במודל</u>

- Risk Neutral התמחור מתבצע בהנחת 🔸
- Risk Neutral הבדל בין תשואה חזויה (real world) לבין 🔸
  - (עד 2003) דוגמה ״משתתף ישן״ (עד 2003)
- עלייה בדמי הניהול הקבועים/המשתנים ביחס לצפי, בגלל תשואה עודפת 🛠 –>> נזקפת ל- CSM
- <>> במצב 'רגיל', תשואה עודפת נדחית במרביתה המוחלטת לשנים הבאות



#### <u> VFA - במודל</u>

- .מעל 200 מיליארד 🗈 פוליסות 'עד 2003/משתתף ישן 🔸
- השפעת תשואה עודפת של 2% מעל Rf: אל א דמ״נ משתנים בלבד, לפני מס. 🕰 א השפעת השואה עודפת של 🛠 מעל Rf השפעת השואה עודפת אודפת אוד א אין אין דמ״נ משתנים בלבד, לפני מס.





#### <u> עדל - VFA</u>

- עודל סטוכסטי ימתן במידה מסוימת את האפקט, אך לא צפוי אימוש ב-TVOG / אודל סטוכסטי ימתן במידה מסוימת את האפקט, אך לא צפוי לבטל אותו.
- פתרונות התאמת אופן הפריסה של יחידות הכיסוי, כך שחלק משמעותי יותר.
  מהתשואה השוטפת נזקף לרווח או הפסד. מתן משקל לצורת פריסה על בסיס הנחות real world.
  - . עד כה, לא מזהים שחברות בישראל מתכוונות לאמץ גישות כאלו בניגוד לעולם. 💠
    - long-term) ישנן גישות בסיסיות יותר (short-term) וגישות מורכבות יותר (kong-term).



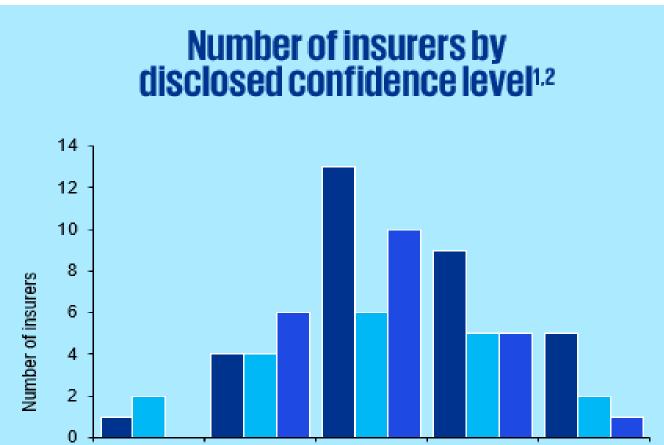
#### <u>Allianz</u>

Coverage units: Generally, the Allianz Group has defined the account value for the reflection of investment services and the sum at risk for insurance services as the default approach to determine these coverage units. If multiple services are provided in one contract, a weighting is applied, which is determined by the respective operational entity based on the respective features of the contract. An additional CSM release is considered to avoid a delayed profit recognition by systematic real-world returns of direct participating business measured with the VFA. This adjustment reflects the expected real-world returns in relation to the risk-neutral returns applied in IFRS 17 measurement for a more appropriate allocation of the services provided in the current period, i.e. the relating income in the P&L is based on real-world assumptions. The adjustment is applied by the life/health entities in Germany, France, Italy, and Switzerland. Expected real-world returns are updated once a year based on a fundamental analysis of long-term expectations.

H1/2023 financial reports



### **Risk Adjustment**



70th-79th

80th-89th

>90th

Reporting entity L&H Non-Life

 <u>Insurers' First Annual Reporting Under IFRS 17, KPMG April 2024</u>

 © 2024 KPMG LLP, an Ontario limited liability partnership and a member firm of the KPMG global organization of independent member firms affiliated with KPMG International Limited, a private



© 2024 KPMG LLP, an Ontario limited liability partnership and a member firm of the KPMG global organization of independent member firms affiliated with KPMG International Limited, a priva English company limited by guarantee. All rights reserved. The KPMG name and logo are trademarks used under license by the independent member firms of the KPMG global organization.

60th-69th

<60th

## **Risk Adjustment**

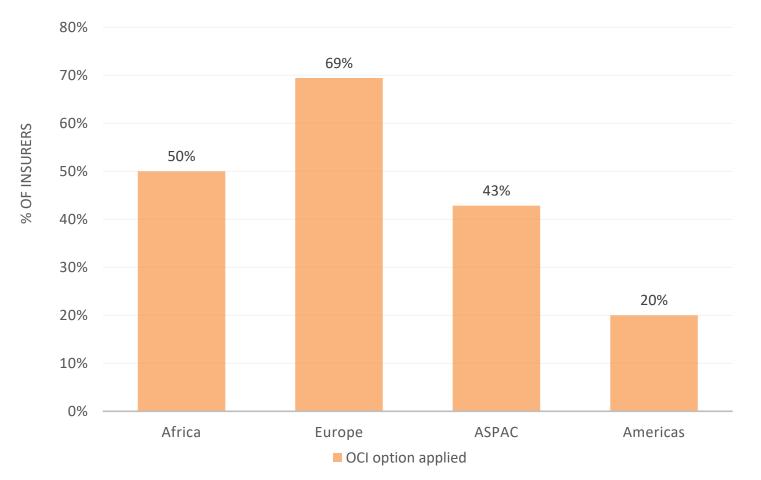
#### <u>שונות בעולם לגבי גילוי מרווח התיאום השקול (אחוזון %)</u>

- גילוי ברמת הישות או ברמת מגזרים נפרדים? 🔹
  - 2:גילוי לטווח או למספר יחיד 💠
  - כולל או לא כולל ביטוח משנה? 💠
- ?האם מתייחס לאופק מלא או לאופק של שנה אחת בלבד 🔸



## **OCI** option

#### Percentage of insurers by region that apply the OCI option to IFIE



Insurers' First Annual Reporting Under IFRS 17, KPMG April 2024





## תודה רבה!

#### נשמח לעמוד לרשותכם

#### אילנית אדסמן

שותפה ראש תחום ביטוח ופינטק iadesman@kpmg.com

#### יבגני אוסטרובסקי

שותף מחלקה מקצועית תחום ביטוח, פנסיה וקופות גמל yostrovsky@kpmg.com

#### טל זהרני

שותף תחום ביטוח, פנסיה וקופות גמל tzaharani@kpmg.com

#### שירה ליכטנשטט

שותפה תחום ביטוח, פנסיה וקופות גמל slichtenstadt@kpmg.com

#### טלי ביסקר-אבישר

שותפה תחום ביטוח, פנסיה וקופות גמל tbisker@kpmg.com